



Frédéric PARESY

28 rue Blin
91370 Verrières-le-Buisson
☎ 06.62.51.77.27
✉ fred.paresy@atoma.org

Poste recherché

Product Manager

Accès sur le monde de la DATA
dans le domaine du B2B (voire B2B2C)

Fonction actuelle

► Responsabilités :

Ingénieur Avant-vente pour Altares – Dun & Bradstreet, société spécialisée dans le renseignement marketing, légal et financier sur les entreprises.

Depuis 2014, au sein de la cellule "Pre-sales", j'apporte mon expertise à la force commerciale pour développer nos solutions à forte valeur ajoutée auprès de nos grands comptes dans les domaines suivants :

- Développement commercial (Sales & Marketing Solutions)
- Gestion du référentiel clients (MDM – Master Data Management)
- Intégration de données B2B (WebServices et Connecteurs)
- B.I. (Business Intelligence) et Datavisualisation

Expert Data sur la donnée légale, structurelle, relationnelle et financière sur les entreprises, je participe étroitement aux nouvelles solutions de Sales & Marketing Solutions mises en place par le groupe ; des solutions de requêtes multicritères et de Datavisualisation, aux offres spécifiques et à la mise en place de nos nouveaux modèles d'analyses intégrant des signaux Big Data.

► Points forts :

- **Audit / Avant-vente** : Ecoute, analyse besoins du client et proposition de valeurs.
- **Maîtrise des flux DMP** (Data Management Platform) et MDM (Master Data Management) liée aux données B2B
- **Maîtrise des principaux CRM** (Custom Relationship Management) : Salesforce ; MSDynamics ; SugarCRM
- **Expert métier auprès de nos partenaires intégrateurs** : Olbico, Karoo, Novulys, Synolia et Ivalua
- **Chef de projet senior** : Plus de 15 ans d'expériences dans la définition d'interfaces dans des applicatifs professionnels, de gestion de flux et de gestion de projet
- **Consultant** sur les bonnes pratiques dans l'usage de la donnée Entreprise dans les CRM et ERP
- **Management** d'équipes de développement et de production Internet
- **Product Manager** : responsable de la gamme de services PointRisk pour Altares entre 2004 et 2016
- **Pré-maquettage** : Optimisation du feedback client avec présentation de maquettes fonctionnelles et pré-stylisées, complétées de schémas de navigation.

Parcours Professionnel

► Altares D&B

@ Nanterre
📅 Mai 2012 > ...
📄 CDI
📞 572014199

Depuis 2014 : **Ingénieur Avant-Vente** – Expert Data B2B et Ingénieur Avant-Vente sur les enjeux de développement commercial dans la mise à disposition de données légales, marketing et financières sur les entreprises françaises et mondiales au sein des systèmes (CRM / ERP) et outils experts (BI).

2012/2014 : **Chef de projet Solutions Client** – Chef de projet senior dans la mise en place des flux d'intégration des données Altares D&B au sein des systèmes (CRM / ERP / BI) des clients d'altares

► IDM

@ Champs/Marne
📅 2000 > 2012
📄 CDI
📞 394410567

2005 / 2012 : **Product Manager** – Responsable de la gamme PointRisk en partenariat avec Altares D&B, solutions logicielles en renseignement marketing et financier sur les entreprises.

2000 / 2012 : **Chef de projet senior** – Chef de projet en maîtrise d'ouvrage pour Altares D&B, Ipsos et Legrand.

► Bedouk Editions

@ Ivry/seine
📅 1998 > 2000
📄 CDI
📞 326068822

Chef de produit Multimédia – Coordinateur multimédia du site www.bedouk.com; Webmastering et production d'un CD-Rom annuel. Définition et orientation de la stratégie Internet et One-to-One.

Co-responsable Informatique – Administrateur Windows NT, SQL Server et serveur MacIntosh pour un parc informatique de 55 postes.

Parcours Professionnel (suite)

▶ Autres :	ODS – Groupe DECAN @ Paris 12 ^{ème} ⓘ 1997 (3 mois) ⓘ CDI Ingénieur Commercial Junior en Gestion Electronique de Document et en solutions de Workflow.
	ADS – Groupe SAGE CYBORG @ Paris 8 ^{ème} ⓘ 1997 (2 mois) ⓘ CDI Ingénieur Commercial Junior en logiciels de gestion Sage-Saari et en solutions micro-informatiques.
	MGEL – Mutuelle Générale des Etudiants de l'Est @ Troyes (10) ⓘ 1995 (6 mois) ⓘ CDD temps partiel Attaché de développement pour la mutuelle étudiante auprès des écoles post-Bac sur Troyes
▶ Stages :	ELF AQUITAINE ⓘ Assistant marketing multimédia @ La Défense ⓘ 1997 (3 mois)
	VIRGIN FRANCE ⓘ Chef de secteur GSS et GSA @ Normandie ⓘ 1996 (2 mois)
	L'EST ECLAIR ⓘ Attaché Commercial de la régie publicitaire @ Troyes (Aube) ⓘ 1994 (5 mois)
	ELF AQUITAINE ⓘ Assistant Comptable junior @ La Défense ⓘ 1992 (2 mois)

Domaines de Compétences

▶ Bureautique :	Maîtrise des logiciels de bureautique (Word, Excel, Powerpoint, Visio, Outlook, Access) Bonne utilisation de la suite logicielle de Confluence d'Atlassian (Espaces, Kanban, JIRA, Gliffy) Bonne utilisation des logiciels de PAO (Photoshop / GIMP)
▶ Informatique :	Maîtrise du langage Html et des feuilles de styles (css) Très bonne utilisation du langage SQL (Microsoft, Oracle, MySQL) Notions en ASP, PHP, XML/XSL.
▶ Traitement :	Expertise des outils de retraitements de texte (Ultra-Edit, Notepad++) et des expressions régulières Maîtrise des logiciels de Datavisualisation : Bime et Access Insight Bonne utilisation des WebServices (SOAP, REST) Notions en ETL (Talend et Stambia)
▶ Langues :	Anglais : courant - Level 2+ (805) au TOEFL. Espagnol : maitrise convenable
▶ Formation :	ESC 1996 - Diplôme de l'Ecole Supérieure de Commerce de Troyes, option marketing - vente. BTS 1993 - Brevet de Technicien Supérieur de Comptabilité et de Gestion. BAC 1991 - Baccalauréat A1, lettres et mathématiques, avec mention assez-bien.

Divers

▶ Loisirs	Propriétaire et administrateur du nom de domaine www.atoma.org ; La musique, toutes les musiques et en particulier le rock progressif ; La littérature anglo-saxonne contemporaine et les romans noirs ; Sport : VTT (1000Km/an), Baby-foot et football en salle.
▶ Situation	47 ans Marié, sans enfant Permis B ; voiture de fonction
▶ Références <i>(sur demande)</i>	IDM – Philippe CLIMENT ; Président. MC KINSEY - HEC -